

內地央企海外併購的管治問題

中海油(883)自2012年7月底宣布加拿大Nexen交易以來，各界最為關注的交易決定因素就是加拿大政府審批。5年前因美國政府反對而中途夭折的Unocal交易，對於中海油和中國國有企業在北美的併購擴張蒙上了巨大的陰影。此次交易公開後，加拿大政府隨即成為輿論關注的焦點，而加拿大的各種反對聲音也使得審批結果難以預計。

這一政府審批過程本身也一波三折，頗具戲劇性。除去加拿大政府在延長兩次審批時限後，最終在聖誕節前批准之外；馬拉西亞國家石油公司類似併購交易，在第二次提交資料後被政府否決，也使中海油當時的審批驟然危險，當時Nexen股價大幅下跌，市場一片悲觀情緒。而最終加國政府左右權衡之下的首肯，則為整個交易的完成掃清了最大的障礙。

內地最大海外併購

單就這次併購金額而言，在內地近年的海外擴張熱潮中其實並是特別高。七年前中海油試圖併購Unocal時的作價即為180多億美元，考慮到物價和匯率因素，至少相當於今天的250億美元左右。而中國鋁業(2600)3年前對於必和必拓(Rio Tinto)的戰略入股，更是開出了高達195億美元的天價。而在國際油氣行業中，這一併購金額也只是中等水平，比如三年前埃克森美孚(Exxon Mobil)併購美國國內的頁岩氣公司XTO即達到400億美元。所以，雖然中海油此次交易的確具有標桿性效應，但是也應客觀評價，不宜過分誇大。

中海油此次Nexen項目度過最困難的政府審批關，對於內地央企和其他企業的海外並購熱潮無疑將起推波助瀾的作用。對於其他國企，尤其是央企，既有與中海油類似的海外產業並購內在需求，也有強烈的政治壓力，畢竟國企走出去是各級政府大力倡導的政策導向。在中海油這樣的成功案例之下，其



■中海油收購Nexen，將內地企業國際化的海外管治問題推到了一個極致。
(路透圖片)

他央企將有更大信心和動力推動新的交易。而在國企探路之下，內地政府對於內地企業海外投資的各項管治政策已經大大放鬆，私有企業的海外擴張已經漸成規模。

這種巨型併購將內地企業國際化的海外管治問題推到了一個極致。與內地整體經濟發展中長期存在的開放倒逼改革類似，內地企業，尤其是中央企業公司管治中也長期存在着國際化倒逼市場化。從央企建立最基本的公司管治概念而言，即起源於十年前的海外上市。因為上市準則的剛性要求，這些長期只知政府不知股東、只知權力不知權利的巨型企業，才確立了基本的公司管治規範。

央企國際化的公司管治問題

在最近幾年的走出去和對外併購浪潮下，內地央企的公司管治進一步受到國際商業規則的挑戰和衝擊。在基本資產運營管理方面，由於內地對外投資都為資源性基礎性行業，與投資所在地的當地經濟社會和人文聯繫緊密，而投資所在地要麼是較為貧窮落後的亞非拉地區，因此需要考慮如何協調當地居民社會發展等企業社會化責任；要麼是歐美等經濟法治高度發達的地區，內地企業需要在環保和勞工方面大幅提高管治水平。

公司管治問題最為突出的，則是在類

似Nexen這樣的大型公司併購交易中，一方面東道國因為擔心中國國企的政企不分和公司管治不規範，會要求對於被並購主體承諾一定的公司管治規範，如獨立董事會；董事的國際構成和獨立董事構成；董事會的議事規則等。

另一方面，對於收購主體，如中海油，也提出了一定的額外管治要求，如要求提交社會責任報告；在投資地上市等。比如，此次中海油就主動承諾在多倫多證券交易所上市，這也就意味中海油在香港、紐約兩地上市之外，還將要符合多倫多上市公司管治規則。

內地企業在國內整體管治尚未成熟的情況下，面對海外擴張引起的公司管治問題，則需要從根本出發，先從海外實體的公司管治紮實做起。雖然，如此提高公司管治水平任重而道遠，但在內地整體經濟市場化進程緩慢，尤其是中央國有企業，國有絕對控股之下市場化管治模式很難建立背景下，海外主體的公司管治強制提升，可以期望能夠反哺央企集團整體。

正如內地國企實現海外上市之後，上市子公司的公司管治實踐多少倒逼提升了集團整體類似，海外主體的管治提升也可以倒逼國內總部的管治提升。
李元莎為美國麻省大學商學院助理教授
何順文為香港公司管治議會主席